

# Business Developer H/F

## #Mobapi

Mobapi accompagne les entreprises dans la vision à 360° des données issues d'équipements industriels.

Avec notre plate-forme de déploiement d'API dans le cloud, Mobapi facilite la collecte, la transformation et la publication des données provenant de différentes sources : systèmes de contrôle-commandes, objets connectés, logiciels métiers et bases de données.

Vous aimez les challenges, vous voulez travailler dans une ambiance agréable et dynamique avec une équipe jeune et soudée qui allie plaisir et excellence : ce poste est pour vous !

## #Descriptif du poste

En tant que chargé(e) de développement, vous nous accompagnerez dans la prospection et l'acquisition de nouveaux clients dans le domaine de l'énergie, du spatial et de l'industrie. Vous assurerez la gestion de vos cycles de vente de A à Z, auprès d'interlocuteurs de haut niveau.

En soutien de notre CEO, vos missions se concentrent sur :

### **Élaboration et structuration des offres**

- Participation à l'élaboration des offres commerciales et des documents de vente

### **Prospection et partenariats :**

- Réaliser des campagnes de lead generation, appels et e-mailing auprès de cibles B2B
- Présenter Mobapi auprès de grands groupes et savoir adapter son discours
- Rechercher et développer des partenariats en local et à l'international : aide au montage de dossiers, animation et stimulation des partenariats noués
- Organisation des événements de réseautage
- Représenter Mobapi lors de salons professionnels

### **Sales :**

- Assurer les rendez-vous des prospects et des clients
- Caractériser les besoins des clients et les conseiller sur les solutions les plus performantes
- Préparer les propositions commerciales, en relation avec l'équipe technique
- Participation à l'élaboration des dossiers de réponse aux appels d'offres
- Être autonome dans le développement du portefeuille de clients
- Gestion du cycle de vente

## #Profil recherché

- Une expérience de 5 ans minimum obligatoire en tant qu'ingénieur commercial
- Solides connaissances du secteur de l'industrie, en particulier celui de la production d'énergie
- Expérience en Outre-mer et à l'international souhaitée
- Forte autonomie, grande curiosité, proactivité et dynamisme
- Combativité, capacité à gérer plusieurs projets en parallèle
- Vous êtes très à l'aise au téléphone, en visio et au contact des gens
- Excellent niveau oral et rédactionnel en français et en anglais
- Vous maîtrisez les outils bureautiques Pack Office
- Et surtout vous avez envie d'évoluer dans une entreprise innovante et relever des challenges
- Nécessité d'être titulaire du permis B

## #Conditions

- **Type de contrat** : CDI
- **Début de mission** : Dès que possible
- **Localisation** : Montpellier ou Cayenne (Guyane – Amérique du Sud) / Télétravail possible / Déplacements occasionnels à l'international
- **Autres éléments** : Tickets restaurant / Chèques culture / Chèques cadeaux / Forfait mobilité durable / Mutuelle prise en charge à 100% par l'entreprise

Nous sommes attachés à la diversité de l'équipe et pratiquons une stricte politique de non-discrimination au recrutement. Nous encourageons tout candidat(e) ayant l'expérience requise à postuler à nos offres.

## #Contact

Envoyer CV et lettre de motivation sur [jobs@mobapi.com](mailto:jobs@mobapi.com)

Notre site internet : <https://www.mobapi.com>